

## VORSPRUNG MIT SPEZIALISTEN

Die **7(S)-Gruppe** ist ein international agierender Dienstleister im Bereich Human Resources. Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung sind wir stark expandierend und in einzelnen Branchen führend am Markt. Ob Arbeitnehmerüberlassung, Personalvermittlung, Consulting, Executive Search, Inhouse Services oder Outsourcing: Unser Leistungsportfolio umfasst alle Bereiche einer modernen Personaldienstleistung.

**Friendly People** ist der Spezialist innerhalb der 7(S)-Gruppe im Bereich In- und Outplacement. Durch ein klares Portfolio aus Know-how, Service und Kompetenz rund um die erfolgreiche Vermittlung sind wir in der Lage, unseren Kunden und Bewerbern aus allen Bereichen der Wirtschaft maßgeschneiderte Konzepte anzubieten. Friendly People steht für aktive Menschen, moderne Wege und klare Lösungen.

Für die **Personalvermittlung** im Auftrag unseres Mandanten suchen wir eine motivierte und engagierte Persönlichkeit als:

### **Vertriebsleiter (m/w) , Kabel und Leitungsbranche**

**Standort: 22844 Norderstedt**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Sie sind verantwortlich für die Führung, Motivation und Entwicklung Ihrer Vertriebsmannschaft.
- Sie widmen sich dem strategischen Auf- und Ausbau des Vertriebsbereiches und sind teilweise auch operativ tätig.
- Sie analysieren nationale und internationale Marktpotentiale, entwickeln Strategien zu deren Erschließung und setzen diese durch.
- Sie verantworten die Erreichung der Vertriebsziele der Geschäftsleitung.
- Sie steuern die Ausweitung des Geschäftsvolumens mit bestehenden Kunden sowie den Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen und sorgen durch intensive Marktbeobachtung und Präsenz im Markt für weiteres, kontinuierliches Wachstum.
- Sie nutzen erkannte Potentiale, um Arbeitsergebnisse und Vertriebsabläufe kontinuierlich zu verbessern.

#### **Ihr Vorsprung:**

- Sie zeichnen sich durch gute analytische Fähigkeiten aus und konnten schon in der Vergangenheit ein Team von qualifizierten Vertriebsmitarbeitern motiviert, einfühlsam aber auch entschlossen-zielorientiert führen.
- Sie sind stark in der Akquise (auch im Key-Account-Segment) und erlangen Erfolge durch eine gute Ausgewogenheit zwischen Hartnäckigkeit, Diplomatie und strategischem Denken.
- Sie konnten Ihr Vertriebstalent bereits mehrere Jahre sehr erfolgreich unter Beweis stellen, idealerweise in der Kabel und Leitungsbranche (nicht zwingend erforderlich), und sind in der Lage Ihre Vertriebsfolge zu dokumentieren.
- Ihre modernen Vertriebsaktivitäten stärken die Position des Unternehmens in einem zukunftsweisenden Markt.
- Sie verfügen über technisches Know-how, arbeiten eigenständig und verfügen über eine hohe Lernbereitschaft.
- Sie sind ein absoluter Teamplayer, nehmen Erfahrungswerte Ihres Teams an und verfügen über Weitsichtigkeit von Entscheidungen.
- Sie sind zudem ein authentischer Typ und verfügen über ein sicheres und sympathisches Auftreten.
- Sie sind im Besitz eines PKW Führerscheins und mit den gängigen Officeanwendungen vertraut.
- Ihr Lebensmittelpunkt liegt in Hamburg oder Schleswig-Holstein. Alternativ sind Sie voll umzugsbereit.

Wir bieten Ihnen Arbeiten in einem etablierten und angesehenen Unternehmen mit einer sympathischen, offenen und kollegialen Mitarbeiterschaft. Zudem ein attraktives Gehalt, Firmenwagen etc.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen vorzugsweise per Email unter Angabe Ihrer **Verfügbarkeit** und **Gehaltsvorstellung**. Gern nehmen wir Ihre Bewerbungsunterlagen weiterhin auch in Papierform entgegen, bitten aber um Ihr Verständnis, dass wir diese nach Abschluss des Bewerbungsverfahrens nicht zurücksenden. Sie sind am Zug: Schreiben Sie Ihre eigene Geschichte!

#### **FRIENDLY PEOPLE GmbH & Co. KG**

Tim Wohler  
Spaldingstr. 74, 3. OG  
20097 Hamburg  
Tel: 040 / 54 807 72 16  
Mail: [tim.wohler@7s-gruppe.de](mailto:tim.wohler@7s-gruppe.de)



