



## VORSPRUNG MIT SPEZIALISTEN

Die **7(S)-Gruppe** ist ein international agierender Dienstleister im Bereich Human Resources. Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung sind wir stark expandierend und in einzelnen Branchen führend am Markt. Ob Arbeitnehmerüberlassung, Personalvermittlung, Consulting, Executive Search, Inhouse Services oder Outsourcing: Unser Leistungsportfolio umfasst alle Bereiche einer modernen Personaldienstleistung.

**Friendly People** ist der Spezialist innerhalb der 7(S)-Gruppe im Bereich der Personalvermittlung. Durch ein klares Portfolio aus Know-how, Service und Kompetenz rund um die erfolgreiche Vermittlung sind wir in der Lage, unseren Kunden und Bewerbern aus allen Bereichen der Wirtschaft maßgeschneiderte Konzepte anzubieten. Friendly People steht für aktive Menschen, moderne Wege und klare Lösungen.

Für die **Personalvermittlung** im Auftrag unseres renommierten Mandanten aus der Telekommunikationsbranche suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt jeweils eine authentische Persönlichkeit für die Position

### **Vertriebsleiter (m/w) SME -unternehmerischer Mittelstand- Chemnitz, Dresden, Leipzig, Erfurt**

#### Ihre Aufgaben:

- Als Vertriebsleiter für den Vertrieb von Sprach-, Daten- und Internetlösungen bei Mittelstandskunden sind Sie verantwortlich für die Führung, Motivation und Entwicklung Ihrer Vertriebsmannschaft.
- Sie widmen sich dem strategischen Auf- und Ausbau des Vertriebsbereiches und sind teilweise auch operativ tätig.
- Sie analysieren Marktpotentiale, entwickeln Strategien zu deren Erschließung und setzen diese durch.
- Sie verantworten die Erreichung der Vertriebsziele der Geschäftsleitung.
- Sie steuern die Ausweitung des Geschäftsvolumens mit bestehenden Kunden sowie den Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen und sorgen durch intensive Marktbeobachtung und Präsenz im Markt für weiteres, kontinuierliches Wachstum.
- Sie nutzen erkannte Potentiale, um Arbeitsergebnisse und Vertriebsabläufe kontinuierlich zu verbessern.

#### Ihr Vorsprung:

- Sie zeichnen sich durch gute analytische Fähigkeiten aus und konnten schon in der Vergangenheit ein Team von qualifizierten Vertriebsmitarbeitern motiviert, einfühlsam aber auch entschlossen-zielorientiert führen.
- Sie erlangen Erfolge durch eine gute Ausgewogenheit zwischen Hartnäckigkeit, Diplomatie und strategischem Denken.
- Sie konnten Ihr Vertriebstalent auf Geschäftskundenebene bereits mehrere Jahre sehr erfolgreich unter Beweis stellen, idealerweise in der Branche Telekommunikation / IT und sind in der Lage Ihre Vertriebsfolge zu dokumentieren.
- Ihre modernen Vertriebsaktivitäten stärken die Position des Unternehmens in einem zukunftsweisenden Markt.
- Sie verfügen über technisches Know-how, arbeiten eigenständig und verfügen über eine hohe Lernbereitschaft.
- Sie sind ein absoluter Teamplayer, nehmen Erfahrungswerte Ihres Teams an und verfügen über Weitsichtigkeit von Entscheidungen.
- Sie sind zudem ein authentischer Typ und verfügen über ein sicheres und sympathisches Auftreten.
- Sie sind im Besitz eines PKW Führerscheins und mit den gängigen Officeanwendungen vertraut.

Wir bieten Ihnen eine zukunftsorientierte Position in einem marktetablierten und angesehenen Unternehmen mit einer sympathischen, offenen und kollegialen Mitarbeiterschaft. Zudem ein attraktives Gehalt, Firmenwagen, vorbildliche Sozialleistungen mit einer zusätzlichen Altersversorgung und vieles mehr.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen als Vertriebsleiter per Email unter Angabe der **Referenznr. VFL001**, Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an unten aufgeführte Email Adresse. Wir bitten Sie, auf Bewerbungen per Post zu verzichten. **Sie sind am Zug: Schreiben Sie Ihre eigene Geschichte!**

#### **FRIENDLY PEOPLE GmbH & Co. KG**

Sascha Schlichte, Schwartauer Allee 92, 23554 Lübeck

Tel: 0451 / 61118 -16

Fax: 0451 / 61118 -20

Mobil: 0172 / 40 80 121

Mail: [sascha.schlichte@friendly-people.de](mailto:sascha.schlichte@friendly-people.de)

