

VORSPRUNG MIT SPEZIALISTEN

Die **7(S)-Gruppe** ist ein international agierender Dienstleister im Bereich Human Resources. Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung sind wir stark expandierend und in einzelnen Branchen führend am Markt. Ob Arbeitnehmerüberlassung, Personalvermittlung, Consulting, Executive Search, Inhouse Services oder Outsourcing: Unser Leistungsportfolio umfasst alle Bereiche einer modernen Personaldienstleistung.

Friendly People ist der Spezialist innerhalb der 7(S)-Gruppe im Bereich der Personalvermittlung. Durch ein klares Portfolio aus Know-how, Service und Kompetenz rund um die erfolgreiche Vermittlung sind wir in der Lage, unseren Kunden und Bewerbern aus allen Bereichen der Wirtschaft maßgeschneiderte Konzepte anzubieten. Friendly People steht für aktive Menschen, moderne Wege und klare Lösungen.

Für die **Personalvermittlung** im Auftrag unseres **in Deutschland stark expandierenden Mandanten** suchen wir eine motivierte und engagierte Persönlichkeit als:

Gebietsverkaufsleiter (m/w) im Bereich Lagerlösungen / Regaltechnik

am Standort Frankfurt am Main für das PLZ-Gebiet: 60,61,63,64,65,35,36,97

Ihre Aufgaben:

- Als Gebietsverkaufsleiter vertreiben Sie operativ in Ihrem zugewiesenen Vertriebsgebiet Lagersysteme / Lagerlösungen (Produktportfolio: Vom Kleinstregal bis zum vollautomatisierten Hochregallager)
- Sie tragen die volle Gebietsverantwortung (Neukundenakquise, Erweiterung des Kundenstamms, Potentialanalysen etc.)
- Sie reporten an den Vertriebsleiter

Ihr Vorsprung:

- Sie sind ein echter Vertriebsprofi mit Spaß an der Neukundenakquise
- Sie verfügen idealerweise über Kenntnisse aus dem Bereich Regaltechnik, Lagersysteme / Lagerlösungen und kommen direkt aus dieser oder einer verwandten Branche (z.B. Flurförderfahrzeuge, Arbeitsbühnen etc.)
- Alternativ könnten Sie Erfahrungen im Vertrieb industrieller / technischer Produkte sammeln. (Investitionsgüter)
- Sie haben bereits mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Außendienst sammeln können
- Sie wohnen in der Nähe von Frankfurt am Main

Wir bieten:

- Ideale innerbetriebliche Aufstiegsmöglichkeiten zum Sales Manager
- Mitarbeit in einem weltweit agierenden, innovativen und sehr erfolgreichen Großunternehmen
- Eine sehr repräsentative und neue Niederlassung in Frankfurt am Main aus der Sie operativ tätig sind
- Ein attraktives Fixgehalt + zusätzlich eine leistungsbezogene Vergütung, PKW, Laptop etc.
- Eine junge und dynamische Mitarbeiterschaft und ein nettes Team

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen als Gebietsverkaufsleiter per Email unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit, Gehaltsvorstellung und der **ID-Nr. step019** an unten aufgeführte Email - Adresse. **Bewerbungen ohne Angabe der ID-Nr. können leider nicht bearbeitet werden.** Sie sind am Zug: Schreiben Sie Ihre eigene Geschichte!

FRIENDLY PEOPLE GmbH & Co. KG

Tim Wohler
Spaldingstr. 74, 3.OG
20097 Hamburg
Tel.: 040 / 54 80 772 16
Tel.: 0172 / 408 05 61
tim.wohler@friendly-people.de



